

Werkstudent (m/w) Marketing & Sales

Werkstudent Marketing & Sales (m/w)

Sie suchen eine außergewöhnliche Möglichkeit, erste Erfahrungen an der Schnittstelle zwischen Marketing und Sales zu sammeln? Dann suchen wir Sie.

legodo mit Firmensitz in Karlsruhe entwickelt Software für die schnelle und einfache Erzeugung schriftlicher Korrespondenz, die aus Sicht der Kunden relevant ist. Mit der legodo Software ist es erstmals möglich, alle Prozesse und Daten aus ERP, CRM und weiteren Unternehmensanwendungen im richtigen Kontext zur richtigen Zeit für die persönliche Kundenkommunikation einzusetzen.

Wir bieten Ihnen folgende Möglichkeiten:

- Aktive Einbindung in Tagesgeschäft und Projekte unseres Marketing & Sales-Teams.
- Durchführung von kaufmännischen Tätigkeiten in Marketing, Business Development und Sales.
- Marktanalysen und -Recherchen neuer Märkte, Branchen sowie Zielkunden.
- Unterstützung bei der Organisation von Veranstaltungen (z.B. Messen, Kongresse, Partnerveranstaltungen).
- Planung, Durchführung und Kontrolle von Kampagnen mithilfe des CRM-Systems.
- Qualifizierung von Inbound-Anfragen sowie Leadgenerierung.
- Eine spannende Nebentätigkeit in einem dynamischen und innovativen Softwareunternehmen.

Wie legodo sind Sie?

Um zu legodo zu passen, sollten Sie Wert auf eine offene Unternehmenskultur legen, ein kollegiales Arbeitsklima bevorzugen, flache Hierarchien schätzen und Engagement mitbringen. Als zukünftiger legodianer sind Sie:

- hochmotiviert
- freundlich und sympathisch
- fachlich spitze und tierisch neugierig
- einfach einzigartig

Unsere Anforderungen:

- Wir suchen kommunikations- und organisationsstarke Studenten aus Studiengängen wie BWL, Technische Redaktion, Informationswissenschaft, Marketing, PR, Marktforschung oder vergleichbaren Studiengängen.
- Sie besitzen ein hohes Maß an Leistungsbereitschaft, eine ausgeprägte analytische und methodische Kompetenz sowie Flexibilität und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten.
- Sie verfügen über exzellente Deutsch und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Sie besitzen Grundkenntnisse sowie idealerweise erste praktische Erfahrungen mit CRM-Systemen.
- Kommunikationsstärke, Kundenorientierung und Organisationstalent runden Ihr Bild ab.
- Sie beherrschen Microsoft Powerpoint, Word und Excel.
- Sie können mindestens 12h in der Woche für uns arbeiten.

Ihr Kontakt:

Bitte richten Sie ihre Bewerbung per Email an legodo Human Resources: hr@legodo.com. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen und darauf, Sie in einem persönlichen Termin kennenzulernen.



legodo als Arbeitgeber

legodo bietet als Arbeitgeber spannende und herausfordernde Aufgaben. Schauen Sie sich auf unseren Jobseiten um. Ihre persönliche Entwicklung ist uns wichtig. Wir fördern und entwickeln unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, um Ihre Arbeit zu einem Erfolgserlebnis für Sie zu machen.

Zur Planung und Steuerung Ihrer Karriere finden regelmäßig Mitarbeitergespräche statt. Wir arbeiten erfolgreich und das muss von Zeit zu Zeit auch ordentlich gefeiert werden. Hierzu kommen alle legodo-Mitarbeiter zusammen und tauschen sich auch zu ihren aktuellen Projekten aus.

legodo ag

Zur Giesserei 19-27B
D-76227 Karlsruhe
Tel: +49 (0) 721 46 476-800
Fax: +49 (0) 721 46 476-299
hr@legodo.com

www.legodo.com

